

TOM PETERS

REVOLUCIONANDO
SU EMPRESA

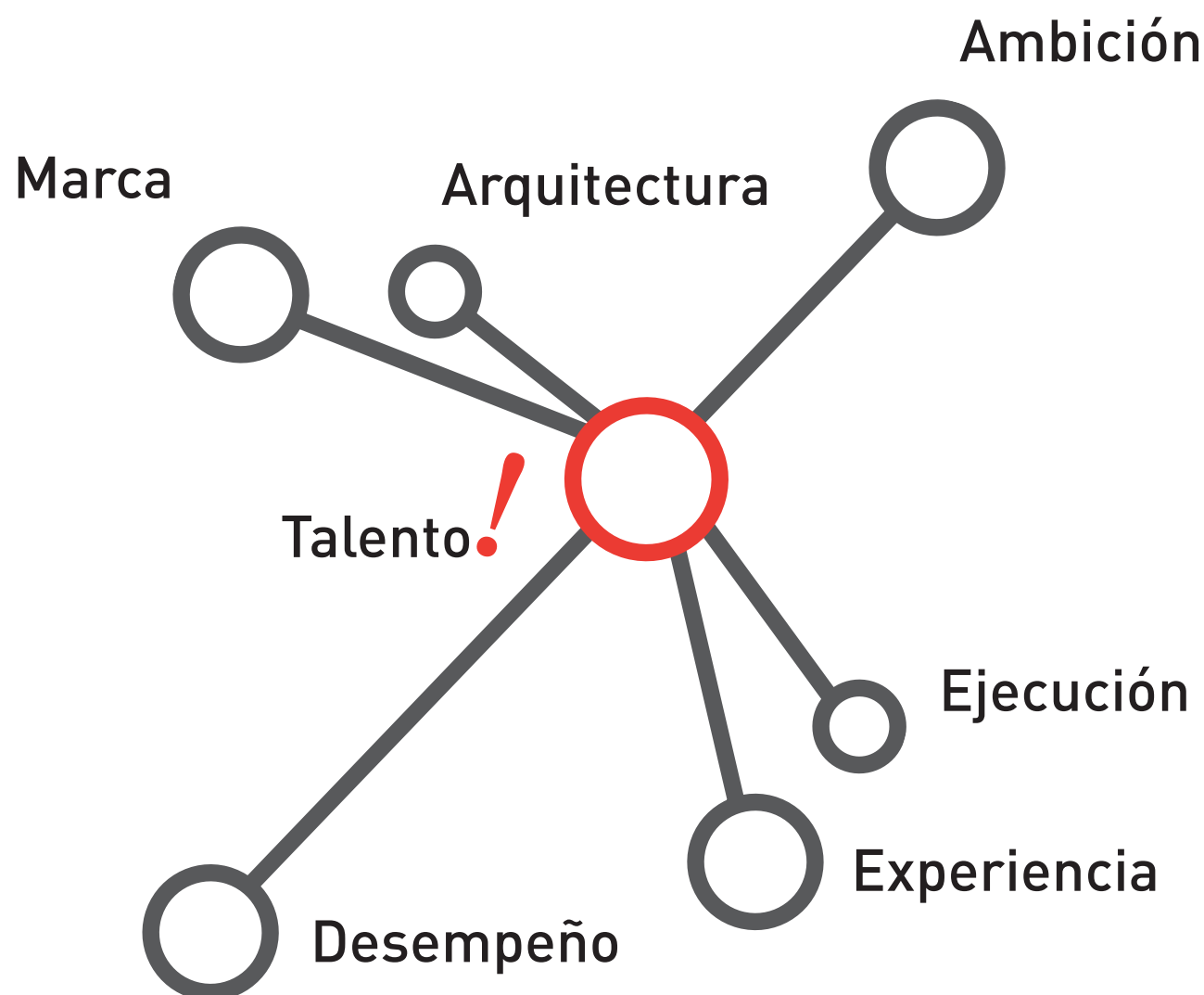
HSM
Inspiring ideas

SPECIAL MANAGEMENT
PROGRAM

7 DE MAYO DE 2009
MONTERREY, NUEVO LEÓN

¿Te apasiona una idea?
No lo pienses más.
Empieza ahora.
Encuentra una excusa. Cualquier excusa.
Haz algo.
Conoce el modelo del éxito.

Re-imagina tu empresa!



TOM PETERS

8 horas, 1 día

Considerado por Los Angeles Times como "el padre de la empresa post moderna", **Tom Peters** es uno de los especialistas en management más requeridos en todo el mundo, tanto por sus ideas revolucionarias como por su vasta experiencia y brillantes trabajos de campo. Un pensador clave en materia de gestión, liderazgo y estrategia. Es el autor de un bestseller indiscutible en la historia del management, "In Search of Excellence". A 25 años de su primera edición, hoy trabaja en una nueva obra en la que explica por qué "la búsqueda continúa". También escribió "Thriving on Chaos", "The Circle of Innovation", y la serie "Reinventing Work", todos traducidos a más de 20 idiomas y con más de 6 millones de ejemplares vendidos en todo el mundo. Su última obra "Re-imagine! Business Excellence in a Disruptive Age", con su clásico estilo, sugiere a profesionales y empresas cómo prosperar mientras las instituciones colapsan.

Completó el doctorado en Administración de Empresas en la Universidad de Stanford. Fue consultor y socio de McKinsey & Company, y hoy es el presidente de Tom Peters Company, una firma especializada en el desarrollo gerencial que presta servicios en los Estados Unidos, Europa y Asia.

Re-imagine!

Cómo lograr la excelencia bajo el imperio del caos



TEMARIO

1. Nuevo contexto, nueva empresa

- Cómo innovar para superar a la **competencia**: un desafío frente a la aceleración constante y creciente de la presión competitiva.
- Las claves del nuevo marco estratégico: pensamiento independiente, impulso **entrepreneur**, y compromiso absoluto con el trabajo creativo de todos y cada uno de los “talentos” que integran la organización.
- El cataclismo de la **organización** tradicional.
- El imperativo de la **innovación** exige una revolución en el management: el foco debe estar en el **talento**.
- Por qué las tecnologías de la información siguen **revolucionando** el escenario.

2. Cómo debe ser el nuevo marketing

- El consumidor como co-creador: de las soluciones a las experiencias pasando por los “sueños”.
- La propuesta de valor fundamental: cómo superar los límites del producto y llegar al **corazón** de la marca.
- Por qué la colaboración es la palabra mágica más usada.
- Los nuevos mercados y los “otros”: por qué pueden ser la clave de una **estrategia** exitosa.

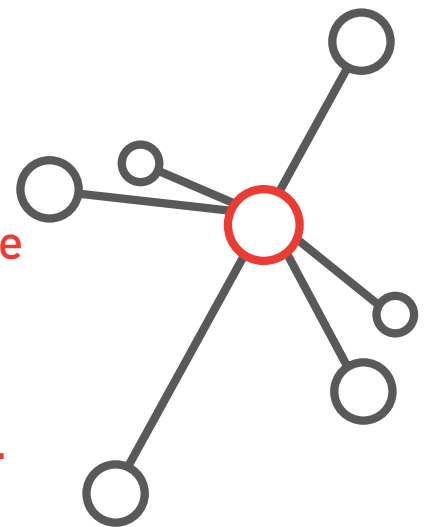
3. Por qué el trabajo cambia... e importa

- Por qué el trabajo importa —y más aún tener un **proyecto**.
- La clave para agregar **valor**: aprender a pensar de manera diferente.
- Adiós a los límites: para lograr los objetivos no hace falta poder.
- Cómo **triunfar** en la era de la disrupción: las 50 reglas del liderazgo.

4. Por qué la gente importa... y cambia

- Prioridad máxima: cómo seleccionar, desarrollar y retener el talento para sobrevivir y tener éxito en la nueva “era creativa”.
- Cómo prepararse para una era creativa e independiente.
- Cómo **reinventar** el perfil del ejecutivo.
- En busca de la **excelencia** 25 años después: los ocho principios básicos según la perspectiva de tres generaciones.

Un evento que te permitirá entender que hacer las cosas no es una cuestión de poder o rango, es una cuestión de pasión, imaginación y persistencia.



¡No culpes a nadie!
¡No esperes nada!
¡Hazlo!



**OFERTA EXCLUSIVA VÁLIDA HASTA
EL 23 DE ENERO DE 2009**

REVOLUCIONANDO SU EMPRESA con TOM PETERS

7 DE MAYO DE 2009 - MONTERREY, NUEVO LEÓN

PRECIO NORMAL: USD 1,390 + IVA

OFERTA: USD 750 + IVA

Envíe este cupón por fax al (0155) 5002 3204

INFORMACIÓN GENERAL

Fecha: 7 de mayo de 2009
Lugar: Monterrey, Nuevo León

Oferta Exclusiva hasta el 23 de Enero de 2009

Pase Individual

Precio Normal: USD 1,390 + IVA

Oferta: USD 750 + IVA

Oferta especial Cliente HSM

Obtenga un 10% de descuento

Precio Cliente: USD 675 + IVA

Válido para todas las personas que hayan adquirido un ticket de nuestros eventos pasados.

Aplica sólo para el pase dorado.

Team Work Pass (3 pases individuales)

Precio Normal: USD 3,545 + IVA (USD 1,182 c/u)

Oferta: USD 1,913 + IVA (USD 638 c/u)

Team Work Pass (5 pases individuales)

Precio Normal: USD 5,560 + IVA (USD 1,112 c/u)

Oferta: USD 3000 + IVA (USD 600 c/u)

Horarios

8:00 hrs. - Registro de participantes, entrega de credenciales y material de apoyo

9:00 a 18:00 hrs. - Seminario

Traducción simultánea

Inglés / español / inglés

El precio incluye

Comida, coffee-breaks, material de apoyo, certificado de asistencia

Inscripciones

(0155) 5002 3232 - 01800 083 00 25

info.mx@hsmglobal.com hsmglobal.com/mx/peters



REVOLUCIONANDO SU EMPRESA

Datos de Facturación: Nombre o Razón Social: _____ R.F.C.: _____

Domicilio (calle y número): _____

Colonia: _____ Delegación/Ciudad: _____

Estado: _____ C.P.: _____

Datos del Participante: Nombre: _____

Apellido Paterno y Materno: _____ Edad: _____

Puesto: _____ E-mail: _____

Tel. Part.: _____ Fax: _____

Domicilio de entrega de Pase de Entrada: Particular Empresa

Domicilio (calle y número): _____ Colonia: _____

Delegación/Ciudad: _____ Estado: _____ C.P.: _____

Entre calles y/o referencias: _____

Persona autorizada para recibir paquete: _____

Empresa: _____ Domicilio: _____

Colonia: _____ Delegación/Ciudad: _____ Estado: _____

Tel.: _____ Fax: _____

Giro: _____ Número de empleados: _____

Formas de Pago:

1 Tarjeta de Crédito _____ N°: _____ Fecha de vencimiento: _____

2 Adjunto cheque Bancario a la orden de Management Focus México S.A. de C.V.

3 Pagaré personalmente en sus oficinas

4 Depósito Bancario: Banco HSBC Cta. Pesos 4016877623 Suc. 739

Cuenta en dólares: Banco HSBC Cta. Dólares 7000341081 Suc. 739

Favor de enviar la ficha de depósito vía fax, con nombre del participante, fecha y teléfono.

Tipo de Pase	Precio Normal	Oferta válida hasta el 23/01/09
<input type="checkbox"/> Pase Individual	USD 1,390 + IVA	USD 750 + IVA
<input type="checkbox"/> Cliente HSM	USD 1,390 + IVA	USD 675 + IVA
<input type="checkbox"/> Team Work Pass (3 pases individuales)	USD 3,545 + IVA	USD 1,913 + IVA (USD 638 C/U)
<input type="checkbox"/> Team Work Pass (5 pases individuales)	USD 5,560 + IVA	USD 3,000 + IVA (USD 600 C/U)

No se aceptan cancelaciones. Únicamente se acreditará el importe correspondiente para ser utilizado en un evento posterior siempre y cuando sea solicitado hasta un mes antes del evento.

INSCRIPCIONES: Tel. (0155) 5002 3232 - 01800 083 00 25

Av. Paseo de las Palmas No. 830, Oficina 402, Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, México D.F., México
hsmglobal.com/mx/peters

CODE: STP/1MD/PETERS/09

Patrocinador

©CEDIM | DISEÑO
INNOVACIÓN
NEGOCIOS

Colaboradores

EXPANSIÓN

GESTIÓN
DE NEGOCIOS

MANAGEMENTV

KEEP WALKING
JOHNNIE WALKER.

EVITE EL EXCESO

intermanagers.com

PRÓXIMOS EVENTOS

ExpoManagement

10 y 11 de Junio de 2009, México D.F.

SMP Ventas con Neil Rackham

28 y 29 de Abril de 2009, México D.F.

SMP Philip Kotler

14 de Mayo de 2009, México D.F.

World Digital Forum

18 y 19 de Marzo, México D.F.

HSM
Inspiring ideas

HSM Inspiring Ideas

Av. Paseo de las Palmas No. 830, Oficina 402
Lomas de Chapultepec, C. P. 11000

México D.F., México

Tel. (5255) 5002 3232 - Fax (5255) 5002 3204

Tel. 01800 083 00 25 - hsmglobal.com/mx